

CÉLESTE et
CM-CIC Capital Privé

1 rencontre à très haut débit

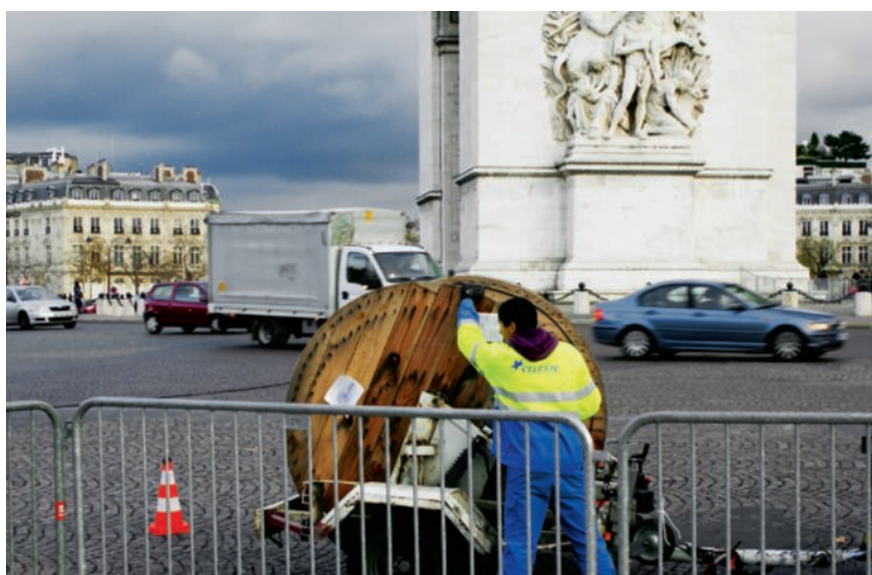




Dès sa création en 2001, l'opérateur Internet et Télécom Céleste s'est positionné comme le spécialiste des PME-PMI. Avec 2500 clients et une croissance annuelle de 20%, l'entreprise fait aujourd'hui figure de référence et relève le nouveau défi du Cloud Computing écologique. Nicolas Aubé, créateur et Président de l'opérateur nouvelle génération, partage avec nous sa vision innovante de l'entreprise.



Nicolas Aubé



CÉLESTE et CM-CIC Capital Privé, un partenariat haute densité.

Vous avez lancé Céleste en pleine explosion de la bulle Internet. Un pari plus qu'audacieux...

Nicolas Aubé : Un pari qui reposait sur une conviction forte : l'offre des opérateurs n'était pas adaptée aux PME-PMI. Dès le départ, nous nous sommes positionnés pour répondre aux besoins réels des professionnels : une approche service sur mesure, la disponibilité et la réactivité d'interlocuteurs dédiés et bien entendu des solutions technologiques plus performantes, plus fiables et plus sécurisées que celles proposées au grand public.

A l'heure des communications en temps réel où tout passe par les réseaux, le potentiel du marché est encore plus fort aujourd'hui.

Cette approche haut de gamme nécessite des investissements permanents ?

N.A. : Depuis 12 ans, nous n'avons cessé d'enrichir notre offre. Nous sommes devenus un opérateur, nous avons proposé de la fibre optique dès 2006 et, en 2011, nous avons investi près de 15 M€ (pour un CA de 8 M€) dans le déploiement de notre propre réseau, en ciblant les centres-villes et les zones d'activité. A court terme, notre réseau de 4 000 km couvrira 25 agglomérations et nous permettra de proposer des liaisons fibre optique 1 Gigabit/seconde et du quintuple play : internet, réseaux, téléphonie fixe, mobile et hébergement.

Une offre d'hébergement au cœur de votre stratégie de développement...

N.A. : L'avenir est à l'externalisation du stockage des données, voire même des postes de travail avec des interfaces d'accès reliés aux réseaux virtuels (Cloud). Les serveurs des entreprises se trouveront dans des datacenters de proximité, reliés aux entreprises par fibre optique. Céleste est très actif dans ce domaine, avec l'inauguration de Marilyn en 2011, le 1^{er} datacenter haute densité écologique. Haute densité, car il permet de conserver des données sur un espace concentré. Ecologique, parce que sa construction en silo et son système de refroidissement par air réduisent la consommation d'énergie de près de 35%. Cette technologie nous permet de proposer des prix très attractifs. Elle fait également l'objet d'un brevet international car les enjeux





sont à l'échelle mondiale. Aujourd'hui, l'informatique consomme en effet 2% de l'énergie de la planète. Dans cette logique, nous avons naturellement été retenus sur le projet nu@ge soutenu par l'Etat, qui a pour ambition de créer un Cloud français avec des centres informatiques de proximité, modulaires et éco-efficients.

Quel soutien trouvez-vous auprès de CM-CIC Capital Privé ?

N.A. : Notre histoire commune a commencé en 2012, à l'occasion d'une augmentation de capital. Plus que des actionnaires, nos interlocuteurs sont aujourd'hui des partenaires avec une précieuse expertise financière qui facilite nos relations avec les banques et nous a permis de mobiliser de la dette. Ils nous ont également donné accès au réseau des clients professionnels du CIC, un atout important pour notre développement. Nos partenaires chez CM-CIC Capital Privé connaissent bien le monde de l'entreprise et ont compris notre logique de développement et d'investissement sur le long terme ainsi que notre volonté de fidéliser les talents. Je suis fier de dire que nos 45 salariés sont en CDI.



45
salariés

8 M€

de Chiffre d'Affaires en 2012

+ de 2500
clients

CÉLESTE vu par Nicolas Meunier, CM-CIC Capital Privé



Nicolas Meunier



Céleste a fait très tôt le pari de fournir un service télécom complet et de qualité aux PME françaises - délaissées par les grands opérateurs nationaux - alors que ces dernières ont des besoins identiques à ceux des grands groupes.

Ce positionnement s'est avéré gagnant et l'offre fibre optique 1 Gigabit/seconde en est la parfaite illustration. Les concurrents réfléchissent actuellement à la possibilité technique de fournir une offre similaire avec plus ou moins de réussite.

Aujourd'hui, grâce aux solutions informatiques & télécom de Céleste, sécurisées et à forte valeur ajoutée, les PME françaises disposent d'un facteur de compétitivité.

Le datacenter écologique « Marilyn », breveté par Céleste, permet d'ores et déjà d'anticiper l'évolution technologique du secteur qui reste actuellement l'un des plus énergivores. Cette avancée technologique ne devrait pas laisser insensibles les pays émergents et devrait permettre à la société de se faire une place sur la scène internationale.

La qualité de l'équipe dirigeante et sa vision du marché ont été déterminantes dans notre volonté d'accompagner le développement de la société.

Céleste illustre parfaitement la typologie de sociétés et d'entrepreneurs aux côtés desquels nous investissons.

Conquête de l'Everest en 1953
par Edmund Hillary et Tensing Norgay.



Record de plongée dans la Fosse des Mariannes
en 1960 par Jacques Piccard et Don Walsh.



Ouverture de la ligne des Andes
par Mermoz et Guillaumet en 1929.



Conquête de la lune
par les américains en 1969.



RIEN DE GRAND NE SE FAIT SANS CONFIANCE.

Cette conviction est le fondement de toute relation établie entre les femmes et les hommes de CM-CIC Capital Privé et les entrepreneurs qu'ils accompagnent.

Filiale de CM-CIC Capital Finance, nous intervenons sur des opérations minoritaires en Capital Risque et Capital Développement. Nous investissons dans des PME et des sociétés innovantes dont la pertinence du positionnement offre un réel potentiel de croissance. La proximité avec les chefs d'entreprises, leur accompagnement dans la durée, et la réactivité des équipes caractérisent notre vision d'un partenariat réussi.

CM-CIC Capital Privé
28, avenue de l'Opéra
75002 Paris
Tél. 01 42 66 79 59

www.cmcicapitalprive.com

Contact : capitalprive@cmcic.fr